# RAND NEW PRODUCTS!!

## 新商品のご紹介



## メタリック缶バッジ

9月に「メタリック缶バッジ」をリリースしました。、光沢のあるメ タリックで、クールな雰囲気を醸し出す、個性的な缶バッジです。 ロゴやテキストの配置だけでも、バッジの地のシルバーが輝いて、 カッコ良く仕上がります。コスパ抜群なのも、特徴のひとつです。

オリジナル缶バッジの制作。

1個30円からの激安料金、小ロット10個から作成。



缶バッジの達人







## オリジナルミラー

9月、「オリジナルミラー」を新発売しました。長方形と丸形の2 つのタイプを用意。丸形タイプは拡大鏡もついた2面仕様です。 また、印刷は片面、両面に対応。コンパクトサイズですので、携帯 用の手鏡としてピッタリです!

オリジナルのアクリルグッズの専門店。

多彩な商品をラインアップ。最小1個~大口ットまで製作可能



アクリルグッズの達人



Website https://acryltatsujin.com



## MEDIA IMFORMATION

Website https://badgetatsujin.com

J-CASTニュースほか、複数のWEBメディアに「アクリルグッズの達人」が紹介されました!

7月25日(水)に、「J-CASTニュース」はじめ、複数のWEBメディアに「アクリルグッズの 達人」の「コミックマーケット 94」(夏コミ)の出展者に向けた「直接搬入サービス」が紹介され ました。このサービスは夏コミ会場内の出展者の机まで、商品をお届けするというサービス で、「アクリルグッズの達人」がオープンして以来、実施しています。12月に開催される冬コミ においても、このサービスを実施する予定です。詳しい記事の内容につきましては、下記より、 ぜひご覧ください。

J-CASTニュース アクリルグッズの達人





Website https://www.j-cast.com/trend/2018/07/25334626.html

先日お届けしました「CRMニュースレター 創刊号」について、皆さ まから多くの反響をいただきまして、ありがとうございました。編

ファンクション、植田工場開設などの会社の成長スピードに遅れ ないよう、このニュースレターも成長し続けたいと思っています。 今後とも、よろしくお願いいたします。(広報:田淵)





集担当としても、本当に励みになります。今号、ご紹介したクロス

〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅5-21-8 船入ビル3F 管理本部:TEL.052-446-5544 開発本部:TEL.052-446-5631

### 東京オフィス

〒141-0022 東京都品川区東五反田1-21-9 ウィスタリア東五反田ビル9F TEL.03-6420-0896

### 栄生工場

〒451-0052 名古屋市西区栄生3-2-19 TEL.052-446-5871

### PCセンター

〒468-0053 名古屋市天白区植田南2-805 TEL.052-805-5611

# RM NEWS LETTER



当社の組織は、営業、業務、マーケティング、製造という部署に分けた「機能別組織」と、事業ごとに編成した「事業別組 織」を併用しています。この事業別組織を当社では「クロスファンクション」(以下CF)と呼び、現在メイン事業にしている「メ ニューブック事業」、「大判出力事業」、「アクリルグッズ事業」、「缶バッジ事業」の4チームがあります。

CFは、今期(8月)より本格始動しました(今年1月から試験運用)。各CFはキャプテンと副キャプテンが各1名+チーム員 で構成された約10名の組織になっています。組織としても、ヒエラルキー型の組織ではなく、フラット型で新卒社員もベテ ラン社員も関係なく、意見を出し合い、それら事業の最大化することを目的にしています。

具体的な活動としては、月1回のWEB会議を実施しています。WEBで行っているのは、各メンバーの所属が5拠点に分かれ ているためです。会議以外の日は、主にチャットを活用し、活発に議論しています。当社では社内メールを禁止しており、業 務連絡などもチャットで行っております。

## 年間約50個の新商品リリースでスピード倍速

CF事業を最大化するために、「月に1つの新商品をリリースする」というミッションを各CFにお願いしています。これまで は、マーケティング部が毎月2つの新商品をリリースしてきました。これを各CFに分かれ、全社員で新商品開発することで、 スピードは倍速になり、年間約50商品(CF・4チーム×年間12商品)をリリースできることになります。

機能別組織との併用で、それなりに課題もありますが、各CFの活動が日々の仕事に定着してきました。このスピード感は、 当社の理念です。年間50個の新商品がリリースできるよう、全社員で頑張りましょう。

追伸、12月のマラソンに向けてダイエット中です。糖質制限とマラソンの練習の両立は、とても難しいですね。バランスよく、 コツコツ準備します。

> 株式会社シー・アール・エム 代表取締役





# 缶バッジ専用ファクトリー「植田工場」開設!

# オシャレ&働きやすさを追求し、"CRMらしさ"を表現!

缶バッジ事業を立ち上げて丸1年が経過。事業拡大につき、8月20日に缶バッジ専用の工場を開設しました。 場所は、今まで缶バッジを生産していたPCセンター(名古屋市天白区)のすぐ近くです。



### 植田工場

<del>-</del>468-0053 名古屋市天白区



### 缶バッジチームリーダーより

2年目に突入した缶バッジ事業は、おかげさまで立ち上げ当初 より、スタッフ数、設備と拡大傾向にあり、今回「植田工場」の 開設へと至りました。今後は、生産個数・品質共にパワーアッ プし、チーム一丸で缶バッジ事業を盛り上げていきます!





今年も、8月28日(火)~30日(木)に東京ビッグサイトで開催さ れた「外食ビジネスウィーク2018」に、"メニューブックの達人"が 出展しました。ブースでは定番のメニューブックはもちろん、特殊 加工の商品も展示し、大好評でした。また、ブースの装飾は壁面か ら全て、CRMで製作したオリジナル。今回は、差し替え可能なマグ ネットシートを貼った大型の紙管も活用しました。暑いなか、ご来 場いただきました皆さま、ありがとうございました。

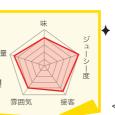
CRM の社内制度のひとつに「サタデーランチ」があります。 この制度は月イチの土曜出勤時に一人 1000 円の食事代が 支給されるもので、各拠点ごとにスタッフみんなでちょっと リッチに楽しく食事をしています。

そこで、各拠点のおすすめのランチをご紹介します!

CRM ワンタンマイスターの評価と感想

**★★★★★** 4.5

昼夜問わず、行列ができる人気店。手作りのワン タンは、専用のレンゲを使い、3種の自家製ダレと 酢をからめていただくスタイル。ボリュームも満点!







- ℚ 入社前の会社や仕事のイメージは?
- A 商材を多く扱っているので、様々な企業様とお取引 できそうな印象でした
- ② そのイメージは、入社して実際いかがでしたか?
- A 実際にも、多くのお客様とお取引ができて楽しいです ★
- Q 入社して、いちばん嬉しかったことは?
- A「こんなの作りたいんだけどできますか?」と 頼ってもらえたことです
- Q 最後に抱負をひと言!
- A どんなときも、お客様の前では最高の笑顔で対応します!