

BRAND NEW PRODUCTS

-新商品のご紹介-

ホワイトボードパネル



平置きして書くことができ、筆記しやすいのも特長です。筆記する際は水性インクのマーカーをご利用ください

変形も可能ですので、かわいい猫型パネルも製作できます

変形もOK!書き消しできる“ホワイトボードパネル”

「大判プリントの達人」より、容易に繰り返し書き消しできる“ホワイトボードパネル”が新登場。POPや週替わりメニューなど、オススメの活用法は様々です。また、変形にも対応していますので、あなた好みのパネルが作れます。もちろん、1枚から製作OK。オプションで、“紙スタンド”を付けることもできます。詳細は、Webページをチェック!

ポスター印刷やパネル製作、パナースタンド製作ならおまかせ!

大判プリントの達人 “大判プリントの達人”
LARGE FORMAT PRINT EXPERT で検索



<https://obanprint110.com>

オーダーメイド アクリルパーテーション (5サイズ)

使用シーンに合わせて、サイズをカスタム!

「メニューブックの達人 楽天市場店」より、サイズ変更できる「オーダーメイド アクリルパーテーション」をリリース。サイズは、全5サイズを用意(S・M・L・XL・メガ)。使用シーンに合わせた、アクリルパーテーションを製作できます。また、無料オプションで開口部(窓部分)の加工も可能。「飛沫防止の達人」でも販売中です。詳細は、Webサイトにて!



縦横の入れ替えもOK!

1台
5600円
(税込)

Sサイズは、450×600mm以内でサイズ変更可能。
※他サイズの価格は、Webサイトでご確認ください

開口部の加工は、無料(オプション)。
※サイズはW300×H150mmです

既製品メニューブックから飛沫対策商品まで!

飲食店のメニューブック専門店
メニューブックの達人
楽天市場店

“メニューブックの達人 楽天市場店”
で検索



Sサイズの
ページです!

<https://www.rakuten.co.jp/menubook-tatsujin>

社長オススメの
今月の1冊



保身 積水ハウス、クーデターの深層

2017年に起きた「地面師事件」を覚えていますか?他人の土地を地主に成りすまして、勝手に売却してしまう詐欺事件です。現場は、弊社東京オフィスからすぐ近くの西五反田の土地です。結果的に、積水ハウスが55億円もの額を騙し取られたこの事件には、密接に結びついた社内のクーデターがありました。この本を読めば、騙されるはずのない事件だとわかります。それでも、なぜ騙されてしまったのか?そこには、経営者の身勝手な「保身」が見えてきます。リアルに起きた詐欺事件から、「組織とはなにか?」、「企業とはなにか?」を考える機会になりました。

BOOK DATA

KADOKAWA(出版)/藤岡 雅(著)/2090円(税込)

保身 Amazon

検索



編集後記

秋の気配が漂う時期となり、とても過ごしやすく、嬉しい限りですが、あとはコロナが終息することを願うばかりです。終息がベストですが、Withコロナでも、平時のように安心してイベントに参加し

たり、美味しい秋の味覚を行業地やお店を楽しめたらと思う次第です。ちなみに、今の私の楽しみイベントは、もうすぐ開催のプロ野球のドラフト会議です。候補選手の運命はいかに!? (広報:田淵)



www.crm-net.com

名古屋オフィス

愛知県名古屋市中村区名駅5-21-8 船入ビル2F・3F
TEL.052-446-5544(管理本部)

東京オフィス

東京都品川区東五反田1-21-9 ウィスタリア東五反田ビル9F
TEL.03-6420-0896

PCセンター

名古屋市天白区植田南2-805
TEL.052-805-5611

栄生工場

名古屋市西区栄生3-2-19

植田工場

名古屋市天白区植田南2-1403

植田第2工場(植田セカンド)

名古屋市天白区植田南2-1508

CRM NEWS LETTER 10

October 2021
Volume.38

2021年10月5日発行

補助線

中学生の頃、最も好きな科目は何でしたか?私は、体育です(笑)。スポーツ全般大好きで、体育の授業のある日は朝から楽しみでした。少しだけ自慢ですが、中学・高校の体育の成績は「5」しか取ったことがありません。一方で、学科は得意な科目がないのですが、好きな授業は、「数学」でした。数学は、正解が明確なのと、ロジックさえ理解してしまえば、どんな問題でも対応できます。なかでも好きだったのが「図形問題」で、角度を求める問題は誰もがやったと思います。図形問題を解くにはコツがあります。



株式会社シー・アール・エム
代表取締役

松村 祐輔

それは、図形に「補助線を引く」ことです。問題の難易度が上がるほど、補助線なしでは回答するのが困難です。なかには、複数の補助線を引かなければ正解を導くのが難しい問題もあります。言い換えれば、正しい位置に補助線さえ引くことができれば、その問題はクリアしたのも当然です。正しい位置に補助線を引いて、正解することができる図形問題が楽しくなります。誰でも経験があると思いますが、「わかった!」という感覚がたまりません。

もうひとつ、問題を解くコツがあります。それは、当然ではありますが、問題の数をこなすことです。大量に問題を解いていると、ロジックがわかってきます。ロジックを理解するためには、大量の問題を解き、量をこなすことが重要なのです。

これは普段の仕事でも同じことが言えると思います。仕事は常に順調ではありません。時として、難易度の高い課題や問題が起こります。ここでいかに焦らずにその課題や問題に対して、「どこに補助線が引けるか?」を考えてみることです。そして、たくさんの課題を一つひとつクリアしていくことで、経験値が高まり、自然と問題解決能力が身に付いていきます。

問題解決能力

採用活動していると、学生から「どんな能力・スキルがこれからは必要でしょうか?」という質問をよく受けます。私は、これからのキャリアで必要となるであろう能力・スキルのひとつに「問題解決能力」だと答えます。

普段の仕事の中で、お客様からのクレーム、納期対応、仕様変更、製造過程での機械トラブル、新商品開発やリリース、採用活動など、例を挙げればキリがありませんが、予期しないことが日々起こります。逆に、仕事はそもそも思い通りにいかないようにできているのだと考えたほうがいいでしょう。理想と現実のギャップを突破する力、それが問題解決能力です。

問題解決能力が身に付いてくると、原因の特定と効果的な解決策を提示することが可能になります。その結果、職種・年齢に関係なく、どんどん成長していきます。問題解決能力の高い人の共通点は、どんなことがあるのでしょうか?たくさん考えられますが、ひとつは、「能動的」であることです。前述の図形問題で言えば、学校の授業だけではなく、自分で問題をどれだけ解けるかなのです。今期の3つ戦略のひとつに、「クオリティ戦略」があります。年々、高まる品質要求について、現状では追いついていない課題があります。補助線引きながら問題をたくさん解いて、必ずこの課題をクリアしていきます。

あなたの仕事にある課題、チームの課題に補助線を引いてみましょう。違った見方ができて、解決策が見つかるかもしれません。

追伸、2021年もラスト3か月を切りました。12月のホノルルマラソンは絶望的です。飛行機やホテルは手配済みなのですが、帰国後2週間の隔離があるとさすがに行く気になりません…。この秋は、ゴルフを頑張ります。

第19期

まだまだあります！前期の出来事！

3つをまとめてご紹介！

CRMの節目の第20期が始まって、早くも3ヶ月目に突入しましたが、本誌で伝えられていない、前期での出来事がまだまだありましたので、一挙にご紹介します！

1

オフィシャルサプライヤー契約締結

6月、「NECレッドロケッツ」とオフィシャルサプライヤー契約締結。CRMは、オフィシャルパートナーとして、2021-22シーズンの「NECレッドロケッツ」の活躍を応援しております。



6月、CRMはV.LEAGUE DIVISION1 WOMEN (V1女子) に加盟する女子バレーボールチーム「NECレッドロケッツ」とオフィシャルサプライヤー契約を締結。この締結にあたり、7月に弊社の松村社長と営業担当社員の2名が「NECレッドロケッツ」の本拠地である「NEC玉川アリーナ」を訪れ、激励のご挨拶と練習見学をさせていただきました。



練習後、選手の皆さんと記念撮影と、チームのシャークをいただきました。営業担当より、「迫力のあるプレイを間近で見て、感動しました」とのことでした。選手の皆さん、お疲れのところ、ご対応いただきました、ありがとうございました。

10.15 (Fri.) 開幕! **2021-22 V.LEAGUE DIVISION1 WOMEN**
 「NECレッドロケッツ」の初戦は
10.16 (Sat.) 「KUROBEアクアフェアリーズ」戦!
 @とどろきアリーナ

NEC RED ROCKETS

NECレッドロケッツ公式HP

名古屋市立工芸高等学校「キャリア講座」

7月、CRM社員2名が「キャリア講座」の講師を務めました！

7月12日、名古屋市立工芸高等学校で開催された、グラフィックアート科の2年生を対象とした「キャリア講座」の講師をCRMの社員2名が務めました。担当したのは、プロダクトフォーム部(PF部)の部門長と同校OGの2年目社員。「会社とは?」、「働くとは?」、「CRMの会社説明」を生徒にお伝えしました。



アニメやグッズ製作の話も織り交ぜ、楽しい授業に！

2

「達人シリーズ」商標登録第4弾！

4月、「メニューブックの達人」は商標登録を取得しました！

4月、「アクリルグッズの達人」、「缶バッジの達人」、「大判プリントの達人」に続き、「メニューブックの達人」も商標登録を取得しました。これからも皆さまに長く愛されるサイトを目指していきます。「メニューブックの達人」をはじめ、今後とも「達人シリーズ」をよろしく願い申し上げます。

飲食店のメニューブック専門店 **メニューブックの達人**

3

CRM NAVI

CRMの出来事や社内の様子をご紹介！
CRMの大きな社内行事から小さな出来事まで、日々の様子をお伝えします

キャンペーンレポート



7月、缶達にて「夏の缶まつり 2021」を開催

すっかり秋の気配漂う季節となりましたが、今回は7月5日～26日に「缶バッジの達人」において実施しました「夏の缶まつり 2021」の様態をレポートします。そもそも、「缶まつり」とは春夏秋冬の年4回開催する「缶バッジの達人」のお祭り、日頃の感謝の想いを込めて、お得な特典をお届けしています。「夏の缶まつり」では、①ホログラムや蓄光など、7種の缶バッジが10%オフ。②缶バッジの裏面までカラフルな「ペンキ缶バッジ」の限定販売。③Twitter投稿で、抽選で3名様に「7段アクリルひな壇」をプレゼントほか、全4企画を実施し、とても盛り上がりました。皆さま、感謝申し上げます。なお、次回「秋の缶まつり」は11月頃に開催予定。ぜひ、お楽しみに！

「夏の缶まつり 2021」のキャンペーンページの一部

ペンキ缶バッジとは？

裏側をペンキ風の鮮やかなカラーで色付けた缶バッジです！

←オモテ面 (デザイン例)

ウラ面→

・サイズはΦ44mmのみ。
・カラーはジューシーピンクのほか、はじけるイエロー、さわやかブルー、しほりたてオレンジを限定販売しました。
※←写真はジューシーピンクの缶バッジ

新商品も続々！
キャンペーンと一緒にぜひチェックを！

缶バッジの達人

https://badgetatsujin.com

2021.04 新卒入社
オペレーションマネジメント部 達人サポートチーム

白井 優実 Yumi Usui

新入社員紹介

- Q. 入社前の会社や仕事のイメージは？**
A. 雰囲気良く、コミュニケーションがとりやすそうなイメージ。
- Q. そのイメージは、入社して実際いかがでしたか？**
A. そのままです！優しい先輩ばかりで、どんなことでも質問・相談できる環境です。
- Q. 現在の主な仕事内容は？**
A. 「大判プリントの達人」のオペレーターとして、手配業務をしています。
- Q. 最後に抱負をひと言！**
A. 日々勉強中ですが、一歩ずつ着実にできることを増やしたいです！



おすすめ

ランチ

「健康経営」に取り組むCRM！健康には良い食事が不可欠です。コロナ禍ですが、美味しい料理を食べて元気に過ごしていきたい。ということで、このコーナーではオフィス近隣の「おすすめのランチメニュー」を紹介します。

NAGOYA
オフィス編



奥だや 名駅店

国際センター駅近くの大きな暖簾が目印の「奥だや 名駅店」は、もつを食べたいあなたにオススメのお店。「牛もつ焼き定食」(1000円・税込)は、キャベツと一緒に、甘辛タレで炒めてあり、ごはんがとても進む一品です。そのほかのランチメニューは、日替わり定食はじめ、ホルモンカレーうどん、おろし肉蕎麦のラインナップです。

勝手にミシュラン (5点満点)

味	👍👍👍	コスバ	👍👍👍
量	👍👍👍	スピード	👍👍👍
接客	👍👍👍	総評	👍👍👍