BRAND NEW PRODUCTS

-新商品のご紹介-

ドーム型ピンバッジ









丸型(サイズ2種)と長方形(タテ・ヨコ)を用意。 バタフライクラッチを使用

最短5営業日発送で、ツヤのある美しいピンバッジを!

昨年末、「ピンバッジの達人」よりリリースした"ドーム型ピンバッジ" (簡易ピンバッジ) は、お急ぎの方にオススメの最短5営業日発送でご 納品。CMYK印刷のためデザインの再現性が高く、さらに表面の樹脂 コーティングにより、ツヤのある美しい仕上がりを実現しています。価 格やサイズなど、詳細は Webページをご覧ください!



小ロット10個から製作OK! "ピンバッジの達人"で検索♀



7色に光る木製台座付きシールドPRO

人気の"シールドPRO"! 今度は"光る木製台座付き"が新登場!

「メニューブックの達人 楽天市場店」より、人気の"シールドPROシリー ズ"から、"光る木製台座付き"が新登場。タッチパネル操作で7色に光り ますので、お手持ちのトレーディングカードをかっこよくコレクショ ンできます。また、木製台座のほかに金属製のビス足もセットで付きま すので、シンプルなディスプレイも可能。詳細は、Webサイトにて。











3





メニューブックの達人 ヤフー店 "au PAY マーケット"でも 販売中! 1個 3850円(税込)

7色に光る、トレカ用ディスプレイスタンド。付属のUSBケーブル(1m)と単4電池3個(別売)をセットして使用

社長オススメの 今月の1冊



コンビニ人間

芥川賞受賞作品。主人公はバツなしの独身36歳女性、大卒でコンビニでのバイトひとすじ18年で す。この作品で訴えかけられているのは、世間でいう「普通とはなにか?」という問いです。多様性を 受容することが大事とされている現代社会での矛盾を正面から描いています。さらに深読みする と、解釈が飛躍しているかもしれませんが、以前おすすめしたJP・サルトルの"実存主義"に通じる話 だと感じました。人はそもそも生きる目的をもって生まれてくるのではなく、実存は本質に先立つ という解釈です。26カ国で翻訳され、100万部を超えるベストセラー作品です。

BOOK DATA

文藝春秋(出版)/村田沙耶香(著)/1430円(税込) ※単行本

コンビニ人間 Amazon





編集後記

www.crm-net.com

世界的に暗い話題が多いなか、個人的な話ですが、プロ野球のシー ズンが開幕したことを嬉しく思います。私は名古屋出身でドラゴン ズファンですので、立浪新監督の采配はもちろんのこと、若手選手

の成長にも期待しています。若手といえば、CRMでは、今年も新入 社員を迎え入れることができました。私も「チームCRM」として、彼 らと一緒に仕事ができることを喜ばしく思います。(広報:田淵)

■名古屋オフィス

愛知県名古屋市中村区名駅5-21-8 船入ビル2F・3F TEL.052-446-5544(管理本部)

■PCセンター

名古屋市天白区植田南2-805 TEL.052-805-5611

■植田工場

名古屋市天白区植田南2-1403

■東京オフィス

東京都品川区東五反田1-21-9 ウィスタリア東五反田ビル9F TEL.03-6420-0896

■栄生工場/TIEZ studio(タイズスタジオ)

名古屋市西区栄生3-2-19 TEL.052-526-0991(タイズスタジオ)

■植田第2工場(植田セカンド)

名古屋市天白区植田南2-1508

CRMNEWS April 2022 Volume 44

自由と責任

ロシアとウクライナで戦争が起きました。まさか、この時代に戦争が起きるなんて想像もで きませんでした。直前までその可能性はあるものの、実際には戦争にはならないだろうと思っ ていた人が多いのではないでしょうか。ウクライナでは、今一般人が命の危機にさらされてお り、戦火の恐怖は想像を絶します。理由は何であれ、軍事侵攻は許されるものではなく、対話に よる早期解決されることを願います。

さて、コロナ禍も3年目になり、ようやく制限のない生活に移行する時期になってきました。 私たちはコロナ禍を経験したことで、たくさんの制限を受けた一方、テレワークをしたり、 「Week40」で働く時間を調整したり、オンラインでミーティングをしたりと便利で自由な時間 を手に入れることもできました。働き方はコロナ前とは大きく変わり、10年ぐらい一気に進化



株式会社シー・アール・エム 代表取締役

松村 祐輔 し、自由度が高まりました。しかし、忘れてならないのは、"自由には責任が伴う"ということです。自分の役割を理解し、責任を果た した上で、自由が存在します。責任というと、なんだか重たい言葉に感じるかもしれませんが、言い換えれば「実行」です。デッドラ インを死守して、一つひとつの「実行」を積み上げていくことが、個人の成果とチーム貢献につながります。

当社には、もともと日報がありません。これは私が社員だったら嫌だなと思うし、日報を書くことを仕事にしてほしくないため です。そのため、当社の社員にはセルフマネジメントが求められます。日々の仕事の内容は朝礼で確認し、週と月単位の仕事は 「CPD (Check→Plan→Do)」で管理しています。先日社員のCPDを見ていると、個人格差が大きいと感じました。タスクを整理し て、セルフマネジメントできている社員のCPDには感心しました。一方重要なタスクや期限が設定されておらず、CPDを有効活用 できていない社員もいました。繰り返しになりますが、CPDを書くことを仕事にしてほしくありません。本質的な目的は、「セルフ マネジメント」です。つまり、CPDがなくても、個々がセルフマネジメントをできていて、「実行」を積み上げられるのであれば、CPD はないほうがよいぐらいですし、CPDとは違うツールを使ってもよいということです。

1月に行った半期の振り返りで、「"当たり前のレベル"を上げよう」という話をしました。一人ひとりが、高いレベルでセルフマネ ジメントをできれば、自然と"当たり前のレベル"も上がっていきます。実行を積み上げていきましょう。

新入社員

今年は、7名の新入社員を迎えました。この時期になると、自分が新卒入社した頃を思い出します。これから新しい生活が始まる というワクワクした期待と、先輩や会社に迷惑をかけてしまわないかという不安が交錯していました。新入社員は何も知らなくて 当然ですし、何もできないのが当たり前ですが、唯一入社してすぐできることがあります。それは、元気のよい「挨拶」です。挨拶の ポイントは3つあります。①自分から挨拶する ②相手の顔を見て挨拶する ③マスクをしていても、はっきりと聞こえるように挨 拶する、この3つを意識して挨拶してみてください。

新入社員が入社すると、先輩社員には「教える」という仕事が発生します。人に教えるということは、自分にも学びや気づきがあ ります。先輩社員は"仕事を教え、育つことを教えていこう。そして、育つことを共有しよう"。これが、当社の共育(キョウイク)です。

追伸、2年3ヶ月ぶりに、フルマラソンを西尾市で走ってきました。後半の強風に苦しめられましたが、とにかく歩かないことだけ意 識して、なんとか3時間58分で完走しました。春になったので、マラソンからゴルフにシーズンインします。

アクリルグッズの達人 近々、リニューアルオープン予定!

「ジュエリーアクリル」の商標を取得!商品のレギュラー化を目指し、絶賛準備中!

1月、「アクリルグッズの達人」にて、これまで何度か行ったシリーズ企画「ジュエリーアクリル」の名称と ロゴの商標を取得しました。「ジェリーアクリル」とは「宝石のように心ときめく」がコンセプトの特別なア クリルで、今まで「クラッシュラメ」(ブルー・エメラルド・シルバー・ゴールド)、「フレーク」(ハートフレー ク・スターフレーク)のアクキーを期間限定キャンペーンで販売。いずれも大好評の商品でした。現在、商品 のレギュラー化を目指し、準備中です。





アクリルグッズの達人 公式キャラクター"リル"



大判プリントの達人



大判プリントの達人

軟式キャラクター"大判ネコ"

密かに"公式"の座を狙う公認キャラ。

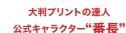
SNSやイベントなどでも大活躍中!

ネコ好き必見!

大判ネコの猫グッズ通販サイト



https://neko.neko2.shop



Twitterでひっそりと活躍しています! 大判ネコにライバル心をむきだし?





缶バッジの達人 公式キャラクター**"バッジマン**

カンタツ唯一のキャラクター。 リニューアルしたカンタツのサイト SNSなどで、孤軍奮闘中!

缶バッジの達人

「春の缶まつり 2022」、絶賛開催中!

ただいま、「缶バッジの達人」の恒例のキャンペーン「春の缶まつり 2022」が開催中(4/18・ 17時まで)。キラキラな"メタリック缶バッジ"や特殊な手触りの"桃肌缶バッジ"など、対象の缶 バッジ10種が10%オフで製作できます。また、"缶マーク"を集めて応募するとボーナスポイン トをゲット。さらに、応募者のなかから1名様に"ガシャポンマシン"をプレゼントします。ぜひ、 皆さま「春の缶まつり」に、ご参加ください!



詳細は「春の缶まつり 2022」 キャンペーンページをご覧ください!





CRMの出来事や社内の様子をご紹介!

CRMの大きな社内行事から小さな出来事まで、 日々の様子をお伝えします

「アラカルト作品展」にパートナーシップとして、

缶バッジなど、販売グッズを製作&提供しました CRMは、3月1日~15日にギャラリー喫茶「ラピュタ」(愛知県岡崎市)で開催された

「アラカルト作品展"WE ARE ARTIST!!"」において、缶バッジや缶マグネット、コー

スターのアール・ブリュットグッズを製作しました。このイベントは、岡崎市内の障が

いを持つアーティストのコミュニティ「アラカルト」と障がい者支援施設「藤花荘」 (愛知県岡崎市)がコラボレーションして、実施されたものです。CRMでは、今後も アール・ブリュットグッズをとおして、様々なSDGsの活動に取り組んでまいります。





今回提供したアール・ブリュットグッズは 自社サイト「IBLIV」(アイビリーヴ)」にて、販売予定です https://shop.iblivart.com



SUSTAINABLE GOALS
DEVELOPMENT

2021.05 入社 セールス部 名古屋セールスチーム

安藤 虹 Kou Ando

Q. 入社前の会社や仕事のイメージは?

BL

A."勢いがある、成長著しい会社"というイメージでした。

Q. そのイメージは、入社して実際いかがでしたか?

A. とにかく仕事のスピード感がはやい!想像以上でした。

Q. 現在の主な仕事内容は?

A. セールススタッフとして、販促物・印刷物からグッズまで、 幅広く営業をしています。

Q. 最後に抱負をひと言!

A."アスリート系営業マン"を目指して、頑張ります!





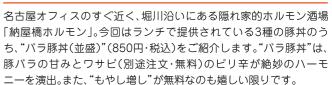




"健康経営"に取り組むCRM!健康には良い食事が不可欠です。コロナ禍です (オフィス編 が、美味しい料理を食べて元気に過ごしていきたい。ということで、このコー ナーではオフィス近隣の<mark>「おすすめのランチメニュー」</mark>を紹介します。

NAGOYA





納屋橋ホルモン

